

APRESENTAÇÃO COMERCIAL



Daniele Amorim, CEO

CNPJ: 47.534.103/0001-03

Quem somos

Somos uma empresa de terceirização de times comerciais, ajudando sua empresa a crescer com equipes qualificadas. Oferecemos terceirização de SDRs, closers, Inside Sales e suporte ao cliente para impulsionar seus resultados.

01

O **SDR** é responsável por identificar potenciais clientes, fazer o primeiro contato e qualificar leads antes de passá-los para os closers.

02

O **Closer** é especialista em negociações e fechamento de vendas. Ele recebe os leads qualificados pelo SDR e conduz conversas focadas em resolver dores do cliente e alcançar o "sim" final.

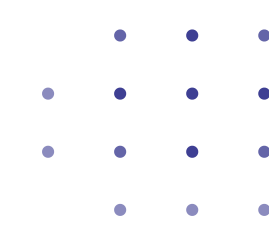
03

Inside Sales é responsável por identificar clientes potenciais (leads) e estabelecer o primeiro contato para compreender suas necessidades, Analisar quais leads têm maior potencial para se tornarem clientes, utilizando critérios específicos como interesse, orçamento e perfil ideal, Realizar projeções, apresentações e explicações apresentadas sobre produtos ou serviços oferecidos.

04

Terceirizar o Serviço de Atendimento ao Cliente (SAC) é uma estratégia inteligente para empresas que desejam oferecer um suporte profissional, ágil e de alta qualidade sem sobrecarregar sua equipe interna. Com a terceirização, você garante um atendimento eficiente e focado na satisfação do cliente, enquanto sua empresa concentra esforços no crescimento e na inovação.





Missão

Nossa missão é oferecer soluções excepcionais que atendam e superem as necessidades dos nossos clientes, promovendo relações duradouras baseadas na confiança e na integridade. Nos dedicamos a agir de forma proativa e ética, buscando constantemente inovação e aprimoramento.

➔ Valores

Valorizamos a colaboração entre equipes, o conhecimento profundo dos nossos produtos e serviços, além da empatia com os clientes. Focamos nos resultados, adaptando-nos às mudanças do mercado, e buscamos constantemente o desenvolvimento profissional.



Ferramentas incluídas nos pacotes:

- **CRM (Gestão de Relacionamento com o Cliente)**

Benefícios:

- Organização dos leads e clientes em um só lugar.
- Histórico completo de interações.
- Funil de vendas estruturado para acompanhar cada etapa do processo comercial.
- Relatórios para análise de desempenho.

2. VoIP (Telefonia por Internet)

Benefícios:

- Chamadas ilimitadas e de alta qualidade.
- Redução de custos em comparação com a alimentação tradicional.
- Possibilidade de gravação de chamadas para melhoria contínua.

Ferramenta de Extração de Contatos Atualizados

Benefícios:

- Acesso a contatos em tempo real.
- Segmentação de leads por região, setor ou outras especificações.
- Economia de tempo na prospecção manual.

Acompanhamento com Supervisão

Benefícios:

- Monitoramento contínuo da equipe para garantir resultados.
- Feedbacks personalizados para aprimorar a abordagem comercial.
- Suporte estratégico em tempo real para superar desafios.



"Simplifique suas vendas com profissionais desafiadores."

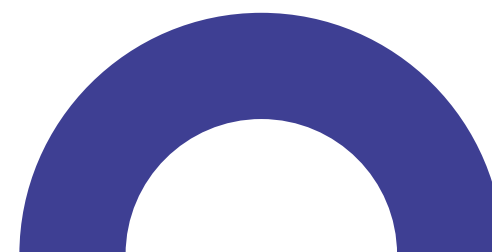
Deixe a prospecção e o fechamento de negócios em boas mãos e foque no que realmente importa: crescer sua empresa.

 Converse conosco e saiba como podemos contribuir para sua estratégia comercial.

Vamos criar juntos a estratégia ideal para o seu negócio!

Cada empresa é única, e seu horário comercial também pode ser.

Vamos entender suas necessidades e desenvolver um plano sob medida para alcançar seus objetivos.



Serviço Oferecido

Terceirização SDR: R\$: 2350,00/mês/Profissional + comissões por metas atingidas (Prospecção + Agendamentos)

Disponibilizamos todas as ferramentas de trabalho essenciais, como:

- CRM para gestão e acompanhamento de leads;
- Horário comercial: 09:00h as 12h das 13h as 18h seg a sex
- Sistema de VoIP para comunicação eficiente;
- Acompanhamento contínuo com supervisão para assegurar a performance e a qualidade dos contatos realizados.
- Relatórios Semanais Reuniões para apresentações de KPIs
- (Caso cliente precise ter seu próprio CRM, indicaremos os melhores que utilizamos atualmente.)

Prazo de contrato: 3 meses

Condições de Contratação Forma de Pagamento

O pagamento será realizado de forma pré-paga

Nossa equipe realiza prospecção ativa todos os dias úteis, com foco em gerar resultados consistentes:

 Prospecção Ativa Diária

- Nossa equipe realiza prospecção ativa todos os dias úteis, com foco em gerar resultados consistentes:

 50 empresas diferentes prospectadas por dia

 Horário comercial, respeitando os melhores momentos de abordagem

 Foco total em empresas alinhadas ao perfil ideal do cliente

 Entregamos oportunidades reais para o seu time de vendas atuar

 Funil sempre movimentado, com reuniões qualificadas e chances reais de conversão

Essa rotina garante um funil sempre movimentado, com reuniões qualificadas e chances reais de conversão.

Nosso Time de Lideres



Daniele Amorim

CEO



Felipe Estacio

Founder e CFO



Maria Fernanda

Supervisora Comercial



Francieli Araújo

Supervisora Comercial



Clientes que atendemos!



O que precisamos para iniciar?



Treinamentos

Treinamento sobre seus produtos e serviços, o que iremos oferecer, agendar data

1 dia de treinamento depende o produto



ACESSOS

Acesso as suas plataformas . Segundo dia e montagem de lista



Materiais de apresentação

PDFs, portfólio comercial da sua empresa, scripts etc.



Start

inicio das operações
No 4 dia de contrato já iniciamos as primeiras prospecções

CONTATO

Phone

4799627-4566

Email

daniele.amorim@dsarepresentações.com

Website

<https://dsareprensentaes.com.br>

DSA
REPRESENTAÇÕES
Aumente suas vendas